

В современной Беларуси слишком велика роль государства в формировании кадров. На наш взгляд, государство за счет средств бюджета должно предоставлять возможность получать общее и среднее профессиональное образование всей молодежи. Однако, подготовка специалистов с высшим образованием за счет бюджетных средств должна происходить только для государственных организаций, с продолжительной отработкой этих специалистов на государственной службе. При этом следует качественно изменить механизм конкурентного отбора для учебы на бюджетной основе.

Участие фирм в финансировании подготовки кадров только начинается. Поэтому рабочая сила для частных фирм сегодня является самым дешевым фактором производства. Уже в ближайшей перспективе крупные и средние фирмы должны сами финансировать подготовку своих кадров. Это позволит постепенно преодолеть системы межличностных связей при найме работников. Анализ результатов выпускников Брестского филиала института современных знаний показывает, что главным критерием отбора работников на фирмы является не интеллектуальный уровень претендентов на работу, а их личные связи с руководителями фирм. Такой механизм найма выпускников вузов нельзя назвать эффективным. То же самое происходит и с распределением выпускников государственных вузов, которые учились на бюджетной основе.

Рост капиталовложений фирм в подготовку кадров позволит привлечь в вузы ту талантливую молодежь, семьи которых не способны обеспечить им образование за счет собственных средств, что несомненно скажется на качественном составе кадров нашей республики.

Вышесказанные идеи носят абстрактно-общий характер. Однако их реализация исключительно важна для выработки общей системы государственного регулирования процессов формирования, распределения и использования кадров в нашей республике.

О МЕТОДОЛОГИИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА ИМУЩЕСТВЕННЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ

А. В. Бугаев (ВФ ИСЗ)

Практически все существующие в Беларуси методики учета исполнения имущественных обязательств создавались:

1. Путем набора соответствующих корреспонденций счетов из Инструкции по применению плана счетов, но без учета особенностей национального законодательства (метод комбинирования). Исходя из характеристики счетов и приведенных для них

типовых корреспонденций происходил выбор необходимого количества корреспонденций, наиболее полно и законченно отражающих в учете хозяйственные операции, обеспечивающие исполнение какого-либо обязательства или части хозяйственного процесса.

2. Посредством поиска аналогичных либо подобных хозяйственных операций из других видов деятельности и последующего составления из выбранных корреспонденций новых методик учета исполнения отдельных видов обязательств или видов деятельности или хозяйственных процессов. Таким способом происходит перенос особенностей уже существующих методик (метод аналогий) на совершенно новые обязательства и виды деятельности, и чаще всего без учета их особенностей.

3. На основе использования существующих методик учета отдельных видов деятельности из Российской Федерации, действующего Плана счетов путем попыток их приспособления (отнимания, добавления или изменения отдельных хозяйственных операций с соответствующим изменением методик их учета) к правовым условиям нашей страны (метод компиляции).

На наш взгляд, правовая сущность обязательств в методологии бухгалтерского учета может быть правильно отражена при использовании следующих принципов :

1. Имущество предприятия, принадлежащее ему на правах собственности, отражается в учете у собственника и только у собственника имущества. Таким образом, предприятие, передавшее имущество и право собственности на него другому предприятию, отражает только величину возникшего обязательства (долга).

2. Один и тот же вид имущества, на которое у одного предприятия есть права собственности, а у другого – вещные либо обязательственные имущественные права, не может отражаться в учете как имущество одного вида у обеих сторон, а только как разные виды имущества (например, как основные средства у одного и как долгосрочные финансовые вложения у другого, но вовсе не как основные средства на обоих предприятиях).

3. Имущество, принадлежащее предприятию на вещных или имущественных обязательственных правах и являющееся собственностью другого предприятия, отражается в учете как предприятия-собственника, так и в учете предприятия-владельца прав, при этом у владельца вещных прав отражается стоимость имущества, а у собственника отражается стоимостная оценка вещного или имущественного права. То есть, получая имущество по вещному или обязательственному вещному праву, предприятие отражает в учете его стоимость и сумму возникшего обязательства.

Переданное имущество, в свою очередь, отражается в стоимостной оценке в виде прав на это имущество у предприятия-собственника.

4. Передача имущества дебитору и прав на него, но с сохранением некоторых имущественных прав у кредитора, не является реализацией этого имущества и на счетах реализации в бухгалтерском учете не отражается. Только после передачи всех имущественных прав дебитору имущество считается реализованным с соответствующим отражением в бухгалтерском учете кредитора.

ПОВЫШЕНИЕ УСТОЙЧИВОСТИ РАБОТЫ ПРЕДПРИЯТИЙ МАЛОГО БИЗНЕСА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Бугаев А.В.(ВФ ИСЗ)

Под устойчивостью работы предприятия будем понимать неуменьшение объемов производства (в сопоставимых ценах) или неуменьшение доли рынка независимо от конъюнктурных колебаний спроса и предложения на элементы процесса производства (материальные, энергетические, трудовые и информационные ресурсы) и готовую продукцию, работы и услуги. Устойчивость работы предприятий малого и среднего бизнеса определяется устойчивостью процессов снабжения, производства и реализации.

Повышение устойчивости предприятий малого и среднего бизнеса может быть достигнуто следующим образом:

1. Ориентацией производства продукции и работ, оказания услуг на местное сырье.
2. Упрощением производимой продукцией с точки зрения номенклатуры потребляемых ресурсов.
3. Сочетанием (диверсификацией) разнородных видов деятельности.
4. Производством (оказанием) трудоемкой и нематериалоёмкой продукции (работ, услуг).
5. Переводом части деятельности в «теневую» экономику.
6. Жестким контролем за уровнем затрат на всех стадиях движения ресурсов в производстве.
7. Проведением эффективной сбытовой и снабженческой политики, позволяющей на основе использования новых видов гражданско-правовых обязательств обходить действующие ограничения ценообразования в стране. Как известно, действующее ценовое законодательство ориентируется главным образом на такие виды обязательств, как поставка, купля-продажа (в т.ч. и в розницу), мена