

Таким образом, налоговое планирование позволяет оптимизировать размер налоговой нагрузки и избежать экономического ущерба, связанного с выплатой штрафов в пользу государства.

### **Литература**

1. Горячих С.П., Шишмарева Н.Н. Оптимизация и прогнозирование налоговой нагрузки для индивидуального предпринимателя // Материалы II международной научно-практической конференции [Электронное издание]. – М.: изд. ЧОУВО «МУ им. С.Ю. Витте», 2016.- 6,83 Мб.- С.468-474
2. Вылкова, Е.С. Налоговое планирование. Теория и практика [Текст] /Е.С. Вылкова– М.: Юрайт, 2014.
3. Концепция системы планирования выездных налоговых проверок: [Приказ ФНС России от 30.05.2007 № ММ-3-06/333@]– Режим доступа: [Консультант Плюс]. – Загл. с экрана.

*Егорова В.К.,  
канд. экон. наук, доцент  
Витебского государственного технологического университета,  
г. Витебск,  
Республика Беларусь*

### **Приоритеты и проблемы инновационного развития промышленных организаций Беларуси**

По мнению международных экспертов и аналитиков, мировая экономика в настоящее время переживает период необратимой трансформации, стоит на пороге очередной промышленной революции, которая сотрет привычные технологические границы, реформирует устоявшиеся технологические и производственные цепочки. Предполагается, что новая промышленная революция будет характеризоваться слиянием технологий и стиранием границ между цифровой, производственной и биологической сферами. Все больше будет набирать обороты цифровизация различных сфер жизнедеятельности, что найдет свое отражение в появлении «умных» городов, снижении роли посредников в экономике, возрастании конкуренции между цифровыми платформами и классическим банкингом и т.д. Возникнет абсолютно новый тип промышленного производства, который будет основываться на так называемых больших данных и соответствующей аналитике, полной автоматизации производства, технологиях дополненной реальности, интернете вещей и многом другом[1].

В эпоху глобализации инновации стали приоритетным ориентиром для многих развивающихся и трансформационных стран, поскольку именно они открывают путь ускоренной модернизации и индустриализации как главным

составляющим экономических реформ. Инновационная политика и экономические реформы позволяют сократить разрыв между странами в социально-экономическом и технологическом развитии, поэтому многие страны заявили о переходе к инновационной модели развития. Базовые принципы, признаки и индикаторы инновационной экономики предполагают высокий индекс экономической свободы и высокий уровень развития образования и науки; развитие 5-6-х технологических укладов экономики и достижение высокого качества жизни, человеческого капитала в его широком определении. Инновационная экономика – это высококонкурентоспособная экономика с высокой долей инновационных предприятий (свыше 60-80%) и инновационной продукции, замещением капиталов, высоким спросом на инновации, их избыточностью, особой инновационной инфраструктурой и институтами поддержки инновационного процесса.

Сам переход к инновационной модели любой страны связан с формированием собственной стратегии инновационного развития, которая определяется уровнем развития научно-технического потенциала, экономики в целом, готовностью институциональной среды. Инновации служат сегодня основой экономической безопасности страны. Высокий уровень инновационности экономики позволяет стране достойно участвовать в мировой конкуренции.

Важной социально-экономической задачей является обеспечение высокого уровня инновационной активности белорусских предприятий. Однако при осуществлении инноваций значительная часть предприятий сталкивается с такими негативными факторами как недостаток собственных источников средств, высокие процентные ставки по кредитам, высокие цены на строительство и оборудование, высокий уровень инфляции, недостаточная кредитоспособность и др. В результате с 2011 года в Республике наметилась стойкая тенденция к ухудшению практически всех показателей инновационной активности. Так, уменьшился удельный вес организаций промышленности, осуществляющих затраты на технологические инновации и абсолютно, и относительно. Их почти в 2 раза меньше, чем в среднем по ЕС-27, где инновационно-активными в области технологических инноваций были признаны 39,8% предприятий. Почти на 30% в 2014 году по сравнению с 2013 годом уменьшились затраты на исследование и разработку новых продуктов, услуг и методов их производства (передачи), новых производственных процессов, более, чем на 50% - на приобретение компьютерных программ и баз данных, связанных с технологическими инновациями. Снизился удельный вес отгруженной инновационной продукции, особенно в 2014 году по сравнению с 2013 годом - с 17,7 до 13,9% [2, с.10].

Основной вклад в инновационную деятельность республики вносят крупные промышленные предприятия, которые имеют достаточные финансовые, интеллектуальные и кадровые ресурсы. В то же время мировой опыт свидетельствует, что значительный вклад в интенсификацию

инновационных процессов могут внести малые предприятия. Анализ имеющихся статистических данных по РБ показывает, что уровень инновационной активности малых промышленных предприятий в 2012–2014 гг. был почти в 7 раз ниже, чем крупных. В 2014 г. лишь 3,51% малых предприятий осуществляли внутренние инновации, 3,07% - внедряли продуктовые или процессные инновации и 0,87% - маркетинговые или организационные инновации [2, с. 29]. Организационной инновацией является внедрение нового организационного метода в деловой практике организации, в организации рабочих мест или внешних связях. Маркетинговой инновацией является внедрение нового метода маркетинга, включая значительные изменения в дизайне или упаковке продукта, продвижении на рынок или использовании новых стратегий ценообразования. Очевидно, что пока малые предприятия не могут оказать существенного влияния на рост общего уровня инновационной активности предприятий Беларуси. Крупные организации, будучи сами недостаточно активными в инновационной сфере, неохотно идут на сотрудничество с малыми предприятиями.

Приоритеты инновационной деятельности промышленных предприятий неуклонно смещаются к внедренческим стадиям инновационного процесса. Большинство промышленных предприятий Беларуси предпочитают осуществлять приобретение машин и оборудования (в 2014 г. этим занимались 53% предприятий, а в 2013 г. – 62,7%). Исследование и разработку новых продуктов, услуг и методов их производства (передачи), новых производственных процессов осуществляли в 2014 г. 28,7% предприятий, а приобретение новых и высоких технологий – всего лишь 12 организаций (0,03 %) из числа инновационно-активных [2, с. 78]. С одной стороны эти данные свидетельствуют о том, что промышленные предприятия предпринимают шаги по модернизации основных производственных средств с целью снижения издержек и повышения конкурентоспособности своей продукции. Но, с другой стороны, сложившиеся тенденции могут оказать негативное влияние на инновационный процесс и привести к потере предприятиями Беларуси способности самостоятельно создавать инновации, а значит, и к утрате преимуществ в производстве принципиально новой продукции. Следует отметить, что указанные показатели структуры затрат на технологические инновации выглядят вполне неплохо на фоне стран с сопоставимым уровнем экономического развития. Однако лидеры инновационной деятельности имеют несколько иную структуру. Так, например, в Швеции за период 2008–2013 гг. основные затраты направлялись на проведение исследований и разработок, выполненных собственными силами (61,4%) и исследования и разработки, осуществленные сторонними организациями (21,5%). Далее следуют затраты на приобретение машин и оборудования (15,6%) и затраты на приобретение новых технологий (1,5%) [2, с. 135-136]. Невысокая инновационная активность промышленных предприятий Беларуси привела к тому, что за 2008–2013 гг. доля

отгруженной инновационной продукции предприятий в общем объеме отгруженной продукции товаров оставалась на достаточно низком уровне (около 15%), а в 2014 г. составила 13,9 %. Относительно выше данный показатель был в организациях среднетехнологичных отраслей, занимающихся следующими видами экономической деятельности: производство транспортных средств и оборудования; производство машин и оборудования; производство электрооборудования, электронного и оптического оборудования; металлургическое производство и производство готовых металлических изделий; производство кокса, нефтепродуктов и ядерных материалов. В последние годы в промышленности Беларуси постоянно увеличиваются затраты на технологические инновации в фактически действующих ценах. Их удельный вес в общем объеме отгруженной продукции (интенсивность инновационной деятельности) в 2013 г. составил – 3,4% [3]. Это сопоставимо с Эстонией (3,80%), Швецией (3,29%), Германией (2,86%) и больше чем в других странах ЕС и России (1,11%).

Технологические инновации включают в себя продуктовые и процессные инновации. Продуктовые инновации в максимальной степени определяют инновационную составляющую экономического роста, оказывая заметное воздействие на развитие производства. Они влияют на совершенствование ассортимента продукции, повышение ее качества и на расширение рынков сбыта. Процессные инновации обеспечивают усовершенствование способов выпуска продукции. В Беларуси на долю продуктовых инноваций в 2014г. приходилось 68,4% затрат на технологические инновации в промышленности. На процессные инновации – 17% [2, с.85]. Для оценки результативности инноваций в белорусской статистике с 2010 г. выделяются два уровня новизны продукции – «новая продукция для мирового рынка» и «новая продукция для внутреннего рынка». В 2014 г. «новая продукция для мирового рынка» составляла 1,2% от общего объема отгруженной продукции. Это существенно ниже, чем в странах ЕС–28. Так в Финляндии – 10,8%, Германии – 9,1%, Литве – 6,0%, Польше – 4,6% . Доля новой продукции для внутреннего рынка достигала 8,6%, что сопоставимо со многими странами ЕС (Германия – 10,1%, Эстония – 9,3%, Словакия – 11,9%, Испания – 8,5%, Литва – 6,4%) [2, с.115]. Низкая в целом результативность инноваций заметно ослабляет конкурентные позиции белорусских производителей на внешних рынках. Подавляющая часть их экспорта приходится на продукцию, не подвергавшуюся технологическим изменениям, а доля экспорта инновационной продукции в торговом балансе страны в 2014 г. составила всего 2,62% [2, с.136].

Полезную информацию дают индикаторы инновационной деятельности организаций, позволяющие в определенной степени предвидеть, в каком направлении следует ожидать развития экономических процессов. К индикаторам науки и инновационного развития относятся относительные показатели, рассчитанные на основе данных о затратах на научные

исследования и разработки, численности персонала, занятого научными исследованиями и разработками, расходах на образование, числе патентных заявок, отгруженной инновационной продукции и других. Табло Инновационного Союза (IUS) – это многоиндикаторный обзор результатов инновационного развития европейских государств в рамках Инициативы Европейского Союза, позволяющий сравнивать страны по уровню их инновационности в логической последовательности по цепочке «обеспечение – деятельность – результаты». Относительно благополучно в Табло Инновационного Союза (IUS) оценивается в Беларуси способность кадрового потенциала к восприятию инноваций, уровень образования кадров, государственной поддержки исследований и инновационной деятельности. Однако затраты на исследования, разработки и инновации, усилия фирм в области инновационного сотрудничества, а также экономические эффекты от инновационной деятельности оставляют желать лучшего[2, с.27-29]. Как видно, доля занятости в наукоемких видах деятельности (производство и услуги) к общей занятости выросла на конец 2014 г. до 28,49%, вклад экспорта средне- и высокотехнологичной продукции в торговый баланс -до 2,62%, доля экспорта наукоемких услуг в общем объеме экспорта услуг увеличилась до 28,46%, а вот продажа новых для рынка и новых для фирмы инноваций в общем товарообороте снизилась до 13,33%[2, с.29].

Таким образом, для современной Беларуси путь инновационного развития является единственно верным. Это обстоятельство осознается на государственном уровне. В ближайшее время следует ожидать реализации конкретных шагов в трех направлениях: 1. повышении эффективности белорусской науки, ее ориентации на нужды экономики; 2. модернизации и росте восприимчивости к нововведениям производственного комплекса страны; 3. совершенствовании общесистемных условий хозяйствования: социально-политических, институционально-правовых, организационных, экономических, региональных и др., а также механизмов мотивации и стимулирования инновационной деятельности, привлечения отечественных и зарубежных инвестиций в инновационные проекты, т.е. выработки сильной инновационной политики государства. Недостаточно высокие темпы роста инновационной активности белорусских организаций в настоящее время объясняются не столько отсутствием инноваций как таковых, сколько нехваткой знаний в области управления инновационной деятельностью или недостаточной проработанностью организационного механизма инновационной деятельности. Ключевую роль в решении этой проблемы должно взять на себя государство, которое, с одной стороны, должно выступать важнейшим катализатором и регулятором инновационных процессов, а, с другой стороны, –дальновидным политиком и грамотным стратегом в ходе реализации инновационной политики.

## Литература

1. Официальный сайт «РосБизнесКонсалтинг» [Электронный ресурс] - Москва, 2016. - Режим доступа: <http://www.rbc.ru/opinions/economics/12/02/2016/>  
- Дата доступа: 17.03.2016.
2. Наука и инновационная активность в Республике Беларусь: статистический сборник / И.С. Кангро, Ж.Н. Василевская, Е.И. Кухаревич, О.А.Довнар, Е.М. Палковская и др./ Национальный статистический комитет Республики Беларусь[Электронный ресурс]. – Минск, 2015. – Режим доступа: [http://belstat.gov.by/bgd/public\\_compilation/index\\_655/](http://belstat.gov.by/bgd/public_compilation/index_655/). -Дата доступа: 24.03.2016.
3. Русак, Е.С., Воронин ,С.М. Тенденции инновационного развития экономики Республики Беларусь[Электронный ресурс].- Режим доступа- [http://www.pac.by/dfiles/001588\\_915759\\_11.pdf](http://www.pac.by/dfiles/001588_915759_11.pdf). - Дата доступа-13.03.2016.

*Жансагимова А.Е.,  
доктор РНД «Туризм», доцент кафедры «Экономика»,  
Университет «Астана»  
Таштанова Н.Н.,  
канд. экон. наук., ЕНУ им. Л.Н. Гумилева,  
Женисова А.А.,  
бакалавр экономического факультета,  
Университет «Астана»,  
Республика Казахстан*

## МСФО в Казахстане

Десятилетие назад в Казахстане был провозглашен переход бухгалтерского учета на Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) и составление по ним финансовой отчетности. Данное преобразование при отсутствии самих стандартов сложно воспринималось, так как официально опубликовались методические рекомендации по их применению, отменен генеральный план счетов, а новый типовой план счетов дважды подвергся изменениям, к тому же официальный перевод МСФО с английского языка долго отсутствовал. К примеру, в России положения бухгалтерского учета постепенно сближают с МСФО. Национальные стандарты Казахстана предназначены для субъектов малого и среднего предпринимательства, которые не испытывали необходимости в применении НСФО. К тому же противоречия, содержащиеся в НСФО, вызывают недоумения, так в НСФО описываются операции по выпуску акций для организации малого и среднего бизнеса, но эмиссию ценных бумаг, в частности акций, имеют право лишь акционерные общества. Существующая директива ЕС обязывают составлять консолидированную