

Вторая факторная модель показателя «отношение суммы штрафов за недопоставку и несвоевременную поставку продукции к выручке от реализации продукции» представляет собой произведение отношения суммы штрафов за недопоставку и несвоевременную поставку продукции к прибыли от реализации продукции и рентабельности продаж.

Использование предлагаемых показателей позволит руководству организации в короткие сроки повысить качество анализа ритмичности работы организации.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Савицкая, Г. В. Экономический анализ : учебник / Г. В. Савицкая. – 14 изд., перераб. и доп. – Москва : Инфра-М, 2018. – 649 с.

УДК 334.012.42

ОЦЕНКА УРОВНЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Жиганова Т.В., ст. преп., Коваленко Д.А., студ.
*Витебский государственный технологический университет
г. Витебск, Республика Беларусь*

Разные авторы используют различные определения экономической безопасности организации, но большинство из них едины в том, что руководство организации должно обеспечить эффективное использование ресурсов, задействованных для преодоления угроз в достижении целей бизнеса, а также, что широкий спектр проблем, с которыми связана экономическая безопасность организации, требует системного их распределения в подсистемах (составляющих).

Для обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта необходимо создать надежную систему безопасности организации, в которой должны быть определены важнейшие стратегические направления обеспечения безопасности бизнеса, представлена четкая схема своевременного обнаружения и ликвидации возможных опасностей и угроз, приведены методы, позволяющие уменьшить хозяйственный риск. Однако прежде чем выработать оптимальную стратегию, составлять планы возможных действий по обеспечению безопасности, необходимо дать оценку состояния экономической безопасности организации.

Оценку можно проводить, группируя показатели в разрезе отдельных функциональных составляющих системы экономической безопасности организации, таких как:

- финансовая составляющая (показатели платежеспособности и ликвидности организации, финансовой устойчивости, деловой активности, рентабельности). В рамках данной составляющей проводят прогноз несостоятельности и анализа банкротства организации. Наиболее известными многофакторными моделями являются: модель Альтмана; пятифакторная модель Сайфуллина-Кадыкова; модель Лиса;
- интеллектуально-инновационная составляющая (коэффициент текучести работников высокой квалификации; удельный вес инженерно-технических и научных работников; показатель изобретательской (рационализаторской) активности);

- кадровая составляющая (структура персонала; коэффициент оборота по приему и выбытию персонала, коэффициент текучести кадров);
- производственно-технологическая составляющая (соотношение прибытия и выбытия основных средств; производственная структура; фондоотдача; фондоемкость);
- правовая составляющая (уровень правовой безопасности может быть определен в зависимости от соотношения потерь, понесенных организацией (как реальных, так и в виде упущенной выгоды) вследствие нарушения правовых норм и общего размера предотвращенных потерь);
- экологическая составляющая (уровень расходов на природоохранные мероприятия);
- информационная составляющая (коэффициенты полноты, точности и противоречивости информации);
- силовая составляющая (оценка эффективности функционирования собственной системы безопасности либо организации, оказывающей подобные услуги).

Затем, в соответствии с полученной оценкой, переходят к усовершенствованию и изменению некоторых элементов системы безопасности, а возможно, и к созданию новой системы экономической безопасности хозяйствующего субъекта.

Таким образом, исследование экономической безопасности организации является одной из самых важных задач ее деятельности.

УДК 338.5

ДОБАВЛЕННАЯ СТОИМОСТЬ: ОБРАЗОВАНИЕ И РАСПРЕДЕЛЕНИЕ

Терещенко Н.С., студ., Касаева Т.В., к.т.н., доц.

*Витебский государственный технологический университет
г. Витебск, Республика Беларусь*

Одним из основополагающих этапов исследования добавленной стоимости, созданной в организации, является ее образование. Величина добавленной стоимости играет большую роль не только для конкретной организации, но и для экономики всей страны в целом: чем выше доля добавленной стоимости в произведенном продукте, тем больший вклад формирует организация в ВВП страны.

В данном исследовании сравнивались две организации (табл. 1) по размеру созданной добавленной стоимости и пропорциям ее распределения (названия организаций не приводятся с целью сохранения конфиденциальности информации).

Из таблицы 1 видно, что если исходить из традиционного подхода, при котором увеличение объема продукции является наиболее важным моментом для оценки эффективности работы организации, то в наиболее выгодной позиции находится организация 2, значительно нарастившая объемы промышленного производства. Однако, если принять во внимание размер созданной добавленной стоимости, то приоритетные позиции занимает организация 1, у которой доля добавленной стоимости в объеме продукции увеличилась с 54 % до 56 %.

Распределение же добавленной стоимости у исследуемых организаций отличается в меньшей степени (табл. 2).