

УДК 658

ДОБАВЛЕННАЯ СТОИМОСТЬ И ПРОПОРЦИИ ЕЕ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ

Доц. Касаева Т.В., студ. Назарчук М.В.

Витебский государственный технологический университет

г. Витебск, Республика Беларусь

С каждым днем показатель добавленная стоимость приобретает все большую актуальность. Это обусловлено его способностью выступать оценочным показателем в оценке эффективности деятельности организации. Добавленная стоимость является альтернативой показателям объема производства продукции и прибыли от реализации продукции при оценке производственной и финансовой эффективности организации.

Степень значимости добавленной стоимости можно представить в нескольких положениях. Во-первых, данный показатель характеризует эффективность хозяйственной деятельности с позиции использования ресурсов организации. Во-вторых, показатель добавленной стоимости выступает базовым источником доходных статей собственников, работников и государства. Что свидетельствует об обеспечении интересов не только организаций, но и государства.

Экономический эффект максимизации добавленной стоимости организации выражается в реализации интересов: собственников – в обеспечении возможности решать управленческие задачи развития организации, в том числе снабжение, реализацию произведенной продукции (работ, услуг) и получение дивидендов, процентов, доходов; инвесторов – в окупаемости вложенного капитала и его доходности во времени; работников – в возможности получать достойную заработную плату; государства – в выполнении организациями обязательств по уплате налогов в республиканский и местные бюджеты, что позволяет последним решать социальные и экологические проблемы общества.

В настоящее время среди ученых-экономистов существует важный дискуссионный вопрос: чьи доходы должны преобладать? С точки зрения одних авторов – в организации должно наблюдаться превышение доходов работников над доходами инвесторов. Существует и обратный взгляд на распределение доходов.

С нашей точки зрения, доля доходов инвесторов должна превышать долю доходов работников, а вот в какой степени – это уже зависит от вида хозяйственной деятельности. Проведенные исследования показывают, что затраты на персонал в отдельных организациях колеблются и в структуре добавленной стоимости могут занимать от 20 до 90 %, в то время как доля доходов собственников – от 2 до 67 %.

В качестве аргументов, поддерживающих свою теорию, используем основную цель собственников организации – наращивание стоимости бизнеса. В процессе хозяйственной деятельности высокая отдача от вложений будет увеличивать потенциал для развития организации, будет наблюдаться рост собственных средств, которые будут направляться непосредственно на систему мероприятий, обеспечивающих конкурентоспособное положение на рынке. Более того, высокая отдача от вложенных средств создаст организации инвестиционную привлекательность.

Сторонники социальной эффективности выступают за преобладание доходов работников, однако рост благосостояния работников не обеспечивает обновление капитала организации. Исходя из экономической теории о поведении работников, при росте их доходов, увеличивается их личное потребление и сбережения, но не прирастают инвестиции в бизнес.