

товаров, что обостряет проблему отрицательного сальдо торгового баланса;

- половина занятых получает до 470 USD в месяц, что ниже контрольного значения заработной платы в 500 USD;
- примерно 10 % работников имеют заработную плату ниже прожиточного минимума и являются потенциальным фактором социальной нестабильности.

Список использованных источников

1. Скуратович К. Приведение к неравенству /К. Скуратович// Белорусы и рынок. -2014. - №7(1090) – 17-23 февраля – С.17.

УДК 658.152

ЗНАЧЕНИЕ РАЗВИТИЯ ИНТЕГРАЦИОННЫХ СВЯЗЕЙ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Асс. Вайлунова Ю. Г.

Витебский государственный технологический университет

В условиях глобализации все большее значение в экономике приобретает развитие интеграционных связей на предприятии. Интеграционные связи предполагают действия по формированию долгосрочных отношений между субъектами хозяйствования, путем объединения имеющихся активов, с целью построения интегрированных структур на уровне отрасли или между предприятиями различных отраслей.

Исследованию проблем становления интегрированных структур посвящены работы И. Беляевой, Ю. Винслава, И. Владимировой, В. Дементьева, Е. Драчевой, А. Либман, Г. Клейнера, А. Мовсесяна, Я. Паппэ. В современной науке основное внимание проблеме организации корпоративного взаимодействия и его эффективности уделяли такие ученые, как И. Ансофф, Я. Вишняков, В. Зуденко, М. Денисенко, А. Колосов, М. Круглов, Э. Уткин, В. Шемякин и другие. Большой вклад в развитие теории и практики интеграции хозяйствующих субъектов внесли экономисты С. Батчиков, А. Бачурин, А. Калинин, Б. Мильнер, Е. Строев, Ю. Якутии.

Сегодня только при условии эффективного взаимодействия субъектов хозяйствования с партнерами, а именно поставщиками, покупателями, контактными аудиториями, конкурентами, возможно достижение поставленных целей.

Значение развития интеграционных связей на предприятии заключается в следующем: создании гибкой системы формальных и неформальных связей, обеспечивающих выживание предприятия; получении возможностей выхода на новые рынки сбыта или получении доступа к новым источникам сырья; что позволяет предприятию достичь, сохранить и усилить свои конкурентные преимущества. Особое значение имеет развитие интеграционных связей для предприятий рыночного или маркетингового типа, которое ориентируется на быстро меняющиеся потребности рынка, основным критерием его деятельности служит прибыль от реализации продукции или услуг на рынке. Для таких предприятий развитие интеграции – это естественный способ общения с партнерами.

К преимуществам развития и формирования интеграционных связей на предприятии можно отнести следующие.

1. В процессе построения интеграционной цепочки связей возникает возможность более эффективного управления производственным, маркетинговым, сбытовым и прочим потенциалами предприятия.

2. Интеграционные связи позволяют развивать формальные и неформальные отношения с

партнерами.

3. Возможность проведения совместных интеграционных программ, например, касающихся маркетинговой деятельности, производства, совместных научных исследований.

4. Эффективность от сотрудничества предприятий друг с другом может проявляться также в распределении риска и ответственности в случае принятия эффективного наилучшего в сложившихся условиях (проигрышного) варианта стратегии развития.

5. Гибкость и адаптивность предприятий может быть достигнута за счет созданной вертикально-интегрированной компании с полным производственно-сбытовым циклом, или создания горизонтально-интегрированного предприятия.

6. Повышение конкурентоспособности предприятий, формирующих интеграционные связи за счет более гибкого реагирования на изменения конъюнктуры рынка.

Итак, интеграционные связи призваны установить крепкую взаимосвязь между предприятиями, создав, тем самым, мощный резерв для укрепления промышленного потенциала, определяющие будущее развитие отрасли.

УДК 339.732.4

СОТРУДНИЧЕСТВО РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ С МВФ

Студ. Рублевская Т.В., Листопадова А.С., ст. преп. Чёрный В.П.
Витебский государственный технологический университет

Сотрудничество МВФ с Республикой Беларусь реализуется по трем основным направлениям:

- взаимодействие с Правительством Республики Беларусь и Национальным банком при подготовке программ экономической политики с акцентом на бюджетно-налоговую и денежно-кредитную политики, обменный курс, торговую политику;
- предоставление, при необходимости, кредитных ресурсов;
- техническая экспертная помощь.

С 1992 по 2000 годы Республика Беларусь дважды прибегала к финансовым ресурсам МВФ:

- по линии фонда системных трансформаций – 217,2 млн. долларов США;
- по механизму «стэнд-бай» – 77,4 млн. долларов США.

В 2001 году во взаимоотношениях Республики Беларусь с МВФ наблюдался период оживления отношений, имеющих целью выход на полномасштабную программу экономических реформ, предусматривающих предоставление республике финансовой поддержки Фонда. Руководством республики была достигнута договоренность о выполнении в 2001 году Программы мониторинга МВФ экономических преобразований в Беларуси (ПМФ).

Республика Беларусь в 2004 году приняла решение отказаться от кредитов МВФ и ограничиться техническим сотрудничеством и в феврале 2005 г. полностью погасила указанные кредиты.

В 2009 г. возобновила отношения с МВФ в связи с разгоревшимся мировым кризисом. В октябре-декабре 2009 года в Беларуси находилась миссия МВФ по подготовке к подписанию финансовой документации для начала программы кредитования stand-by с использованием механизма исключительного доступа и чрезвычайного финансирования.

В течение 2011 - 2013 г.г. состоялся ряд визитов экспертов МВФ по оценке мер проводимой экономической политики и выработке предложений, направленных на дальнейшее повыше-