

Выгодность и необходимость привлечения заемных средств можно проследить при помощи показателей: плечо финансового рычага, эффект финансового рычага, эффект операционного рычага.

Эффект финансового рычага увеличился за 2 года, эффект операционного рычага немного снизился.

В целом предпринимательский риск для кредитов невысок, следовательно, в ОАО "Красный Октябрь" можно вкладывать деньги, инвестируя его. Предприятия можно рекомендовать шире использовать заемные средства, поскольку в настоящий момент около 80 % всех средств составляют собственные средства. Вместе с тем экономическая рентабельность активов высокая – 23 % на конец исследуемого периода, что свидетельствует о выгоде привлечения заемных средств.

УДК 65.01

студ. Красненко Д.К.

доц. Касаева Т.В. (ВГТУ)

ПРОБЛЕМЫ ОЦЕНКИ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

Производственный потенциал – это потенциальные возможности предприятия по выпуску качественной и конкурентоспособной продукции, т.е. это совокупность ресурсов, имеющихся в распоряжении предприятия, а также способности его менеджеров (сотрудников) к использованию ресурсов с целью создания продукции (работ, услуг) и получения максимального дохода. Основными его составляющими являются трудовые ресурсы, основные производственные фонды, природные и другие ресурсы, технологии.

Оценка производственного потенциала дается с двух точек зрения: с одной стороны, поэлементная оценка с использованием стоимостных измерителей каждой составляющей (разработки отечественной науки); с другой стороны, оценка не самой величины, а конкурентоспособности производственного потенциала (разработки западной науки).

В исследовании предпринята попытка стоимостной оценки производственного потенциала и приведение его структуры к оптимальному виду с использованием математических моделей оптимизации. В качестве целевой функции используется показатель эффективности использования производственного потенциала, определяемый отношением объема выпущенной продукции к величине производственного потенциала. Разработана система ограничений, которая дает реальную возможность рассчитать оптимальную структуру производственного потенциала.

Апробация полученной модели проводилась на примере АО "Красный Октябрь" и позволила дать конкретные рекомендации по изменению структуры производственного потенциала.

УДК 338.24

студ. Тетюев И.А.

доц. Прокофьева Н.Л. (ВГТУ)

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ГОССОБСТВЕННОСТЬЮ НА ТЕРРИТОРИАЛЬНОМ УРОВНЕ

Организация управления экономики в целом и предприятиями в частности претерпевает коренные изменения, связанные с приватизацией, либерализацией экономических отношений, децентрализацией государственного управления. Эффективность государственного управления определяется, прежде всего, глубиной понимания действительности, т.е. четким видением определяющих факторов развития, последовательностью и непротиворечивостью действий.

Мировой опыт и практика использования приватизированных объектов недвижимости подтверждает, что частник намного эффективнее распоряжается своим имуществом. С другой стороны, огромное количество зданий и сооружений, других объектов государственной собственности, в лучшем случае, используются неэффективно, но чаще всего на их содержание затрачиваются значительные средства, в т.ч. из республиканского бюджета, т.е. приносят прямой убыток. Попытки обратить их в источники пополнения средств бюджетов всех уровней посредством сдачи в аренду, передачи в коммунальную собственность для нужд регионов, отчуждения, продажи на конкурсах и аукционах сталкиваются с непродуманными механизмами реализации. Для того чтобы ввести в оборот 2,2 млн. м² неэффективно используемых в республике площадей, необходимо снизить до приемлемых размеров ставки арендной платы.

Еще одним способом решения проблемы продажи объектов разной привлекательности является голландский аукцион, который предполагает понижение первоначальной цены объекта в случае отсутствия спроса до уровня 20 %, а также продажа предприятий за 1 МЗП, у которых задолженность по финансовым обязательствам равна активной части баланса или превышает ее.

Существуют и другие возможности улучшения менеджмента. К примеру, сокращение сверхнормативного незавершенного строительства; продажа на аукционах зданий, по которым судом наложены взыскания за неплатежи в бюджет. Чем быстрее и продуманнее их использовать, тем надежнее будет руль управления имуществом государства по дорогам белорусской экономики.

УДК 351. 72: 685. 34

*студ. Снетков С.М.
доц. Горячева С.М. (ВГТУ)*

ИССЛЕДОВАНИЕ ВЛИЯНИЯ НАЛОГОВОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ РАБОТЫ ПРЕДПРИЯТИЯ

В настоящее время Республика Беларусь находится на этапе построения эффективной налоговой системы, которая с одной стороны обеспечивала бы достаточные поступления в бюджет, а с другой - способствовала экономическому росту. Это определяет необходимость исследования влияния изменений налогового законодательства на эффективность работы предприятия. Исследование проведено за период с 1996 по 1998 год. Учтены изменения, происходившие при исчислении и уплате налогов, включаемых в себестоимость продукции; уплачиваемых из выручки и из прибыли.

Расчеты показали, что снижение ставки Чрезвычайного налога на 2 % в 1997 году при прочих равных условиях позволило получить 60,4 млн. руб. дополнительно балансовой прибыли. В 1998 году его снижение на 4 % дало - 225,2 млн. руб. прибыли. С IV квартала 1996 г. фабрика производила отчисления в центральный отраслевой стабилизационный фонд Белбытсоюза. Это привело к снижению балансовой прибыли в 1996 г. на 13 млн. руб., в 1997 г. - на 144,3 млн. руб. В целом за анализируемый период удельный вес налогов, включаемых в себестоимость продукции увеличился и в 1998 г. составил 11,3 %.

Произошли изменения и в структуре налогов, уплачиваемых из выручки. В 1997 году была изменена ставка отчислений в фонд на содержание ведомственного жилья с 1 до 0,5 %, в 1998 году - изменена ставка налогообложения некоторых налогов. Удельный вес налогов, уплачиваемых из выручки, в 1996 году составил 7,7 %, в 1997 году - 6,5 %, в 1998 году - 9,6 %. Произошло увеличение в 1998 году на 3,1 % по сравнению с 1997 годом. Исследование показало, что налоговая нагрузка на прибыль в 1998 году снизилась и составила 28 % против 32,5 % в 1996 году. Таким образом, изменения налогового законодательства сказываются на эффективности